



Diplomado: Mercadeo y Ventas



¿A quién está dirigido?

A todo aquel que requiera conocer y/o fortalecer los fundamentos del mercadeo y las ventas, para optar a posiciones del área; interesados en las nuevas tendencias del mercado así como nuevas estrategias de marketing actual y el impacto que genera dentro de las ventas.

Objetivo:

Proveer a los participantes de conocimientos, herramientas y técnicas de mercadeo y ventas que los aproxime a mejores resultados.



Objetivo Específicos:

Explicar cómo se realiza una investigación de mercado y los posibles comportamientos de los consumidores.

Brindar las competencias fundamentales para ejercer las ventas.

Desarrollar nociones de conformación y gestión de equipos de vendedores.

Fortalecer competencias y conocimientos de mercadeo digital y redes sociales para el diseño de estrategias efectivas de mercadeo.

Analizar los aspectos estratégicos que inciden en el mercadeo.

Proporcionar las herramientas y técnicas que permitan el entendimiento de la gestión de marca.

Explorar las tendencias y desarrollos teóricos del mercadeo y las ventas en la actualidad.

Proporcionar los conocimientos necesarios para la creación de un plan de ventas efectivo.



CONTENIDO

- Fundamentos de mercadeo.
- Investigación de mercado y comportamiento del consumidor.
- Fundamentos de ventas.
- Gestión del equipo de ventas.
- Mercadeo digital y redes sociales.
- Mercadeo estratégico.
- Gestión de marca.
- Análisis financiero.
- Ética y responsabilidad social.
- Tendencias y desarrollos actuales en el mercadeo y ventas.
- Plan de ventas.

¡Inscríbete!



Fecha de inicio:

15/05/2024

Horas académicas:

120 horas.



Modalidad

Presencial.



Incluye:

Certificado de participación
avalado por IGEZ.



CRONOGRAMA

DIPLOMADO EN MERCADEO Y VENTAS - IGEZ			
Fecha	Horario	Número	Módulo
miércoles, mayo 15, 2024	8:00 AM - 5:00 PM	8	Fundamentos de mercadeo
miércoles, mayo 22, 2024	8:00 AM - 5:00 PM	16	Investigación de mercado y comportamiento del consumidor
miércoles, mayo 29, 2024	8:00 AM - 5:00 PM		
miércoles, junio 05, 2024	8:00 AM - 5:00 PM	16	Fundamentos de ventas
miércoles, junio 12, 2024	8:00 AM - 5:00 PM		
miércoles, junio 19, 2024	8:00 AM - 5:00 PM	8	Gestión del equipo de ventas
miércoles, junio 26, 2024	8:00 AM - 5:00 PM	16	Mercadeo digital y redes sociales
miércoles, julio 03, 2024	8:00 AM - 5:00 PM		
miércoles, julio 10, 2024	8:00 AM - 5:00 PM	16	Mercadeo estratégico
miércoles, julio 17, 2024	8:00 AM - 5:00 PM		
miércoles, julio 31, 2024	8:00 AM - 5:00 PM	8	Gestión de marca
miércoles, agosto 07, 2024	8:00 AM - 5:00 PM	8	Análisis financiero
miércoles, agosto 14, 2024	8:00 AM - 12:00 M	4	Ética y responsabilidad social
miércoles, agosto 21, 2024	8:00 AM - 12:00 M	4	Tendencias y desarrollos actuales en el mercadeo y ventas
miércoles, agosto 28, 2024	8:00 AM - 5:00 PM	16	Plan de ventas
miércoles, septiembre 04, 2024	8:00 AM - 5:00 PM		



INVERSIÓN

DIPLOMADO DE MERCADEO Y VENTAS

Sede	No. de horas	Inversión total (\$)
IGEZ	120	\$699 + IVA p/p en cuotas mensuales.

Esta oferta es financiada en cuotas mensuales, correspondientes a una inicial del 30%, dos cuotas del 25% y una cuota del 20% respectivamente. Reflejándose así:

- Inicial: \$209
- Primera cuota: \$175
- Segunda cuota: \$175
- Tercera cuota: \$140

El IGEZ como Sujeto Pasivo Especial y agente de retención, dará cumplimiento a la Providencia Administrativa N° SNAT/2022/000013 y comenzará a percibir por concepto de Impuestos a las Grandes Transacciones Financieras (IGTF) el 3 % por todos los pagos recibidos en moneda distinta a la de curso legal en el país (bolívares). Agradecemos de antemano tomar las previsiones correspondientes.

FORMAS DE PAGO

El IGEZ cuenta con:


- Transferencias en bolívares en Banco Nacional de Crédito (BNC), o desde cualquier banco a disposición.
- Pago móvil.
- Pago en divisas en efectivo.
- Transferencias en divisas a través de BOFA, Zelle o Paypal (con comisión).

Los pagos en bolívares se calculan a la tasa del día del Banco Central de Venezuela (BCV).



INSTITUTO DE GERENCIA
Y ESTRATEGIA DEL ZULIA
FORMAMOS LIDERES

Más información

 +584246870307

 www.igez.edu.ve

    @igezulia

igezcursos@gmail.com